



# GLOBAL VICE PRESIDENT (M/W/D)

## - SALES UND MARKETING

Als Lösungsanbieter für das Krankenhaus und Teil einer familiengeführten Holding ist SIMEON Medical mit 100 Mitarbeitern an 6 Standorten weltweit ein professioneller, sicherer und solider Arbeitgeber mit idealen Wachstumsmöglichkeiten in der Medizintechnik. Sie wollen Teil eines modernen und internationalen Unternehmens sein? Dann sind Sie bei uns genau richtig!

Zur Unterstützung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n Global Vice President (m/w/d) – Sales und Marketing.

### Ihre Aufgaben

- In Ihrer Rolle übernehmen Sie die Führung, Motivation und Weiterentwicklung des Vertriebs- und Marketingteams mit etwa 10 Mitarbeitern.
- Sie sind verantwortlich für die Erreichung der Absatzziele, den wirtschaftlichen Ertrag sowie für die Steigerung der Marktauserschöpfung.
- Sie analysieren unsere Kennzahlen regelmäßig und leiten vertriebsrelevante Maßnahmen ab.
- Sie sind sowohl für die Umsetzung von Vertriebsstrategien als auch für bestehende Produkte und die Einführung neuer Produkte verantwortlich. Dabei behalten Sie die Entwicklungen am Markt stets im Blick.
- Sie sind verantwortlich für kennzahlbasiertes Monitoring, Analyse und Bewertung von Marketing-Initiativen sowie die Ableitung von Empfehlungen und Maßnahmen.
- Sie entwickeln PR-Strategien zur Stärkung unseres öffentlichen Images und zur Förderung einer positiven Wahrnehmung unseres Unternehmens und setzen diese um.

### Ihr Profil

- Sie haben ein erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen, Marketing, Betriebswirtschaftslehre oder alternativ eine vergleichbare Qualifikation
- Zudem verfügen Sie über langjährige Erfahrung im Vertrieb, speziell auf dem US-amerikanischen Markt, davon mindestens drei Jahre in einer Leitungsfunktion, vorzugsweise in der Medizin-technik.
- Durch Ihre Führungserfahrung im Vertrieb haben Sie ein ausgeprägtes Gespür im Umgang mit Menschen.
- Sie bringen ein ausgeprägtes strategisches und analytisches Denken und Handeln mit.
- Sie verfügen über kundenorientierte Beratungskompetenz und ausgeprägte Serviceorientierung.
- Ihr professionelles und verbindliches Auftreten, Ihre hervorragenden Umgangsformen sowie Ihre Kommunikationsstärke überzeugen Mitarbeiter und Kunden.
- Idealerweise ist Ihr Lebensmittelpunkt in Süddeutschland.

### Wir Bieten

- Leistungsgerechte Vergütung und eine überdurchschnittliche Arbeitgeberbeteiligung zur betrieblichen Altersvorsorge
- Hauseigenes Fitnessstudio & Lease a bike
- Interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem motivierten Team
- Verpflegung von Kalt- und Heißgetränken und Obst

**AUF DER  
SUCHE NACH DEM  
PERFEKTEN MATCH?  
WIR AUCH!**

Sie sind interessiert? Dann freuen wir uns darauf Sie kennen zu lernen.

Senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Verfügbarkeit und Einkommensvorstellung vorzugsweise per Mail und in PDF-Format an:

[recruiting@simeonmedical.com](mailto:recruiting@simeonmedical.com).

S.I.M.E.O.N. Medical GmbH & Co. KG

Personalabteilung

In Grubenäcker 18

D-78532 Tuttlingen

Phone: +49 7461 / 90068-0

Fax: +49 7461 / 90068-900

[www.simeonmedical.com](http://www.simeonmedical.com)